

まささんだより



2014年10月号

平成26年 10月号(vol.26)不定期発行です。
ソニー生命保険株式会社
神戸ライフプランナーセンター 神戸中央支社
エグゼクティブ ライフプランナー 山本 正明
〒650-0034 神戸市中央区京町80 クリエイト神戸7F
tel 078-333-1131 fax 078-333-1130 携帯 090-9547-8493
E-mail: MASAOKI_YAMAMOTO@sonylife.co.jp
個人ホームページ: <http://masasan.com>



奇跡の
営業

◆ 山本正明
「たのしみ」を
「仕事」にも取り
入れ、44歳で転機
入社以来、この10年
で、驚異的な業績
4600万を達成し、
ソニー生命
4000人の
トップに立った
秘訣とは?!

近況報告

9月20、21日に4回目の観音崎感動塾がありました。「感動」の連続でした。



9月24日～26日にアチーブメントダイナミックアドバンスコースを受講しました。

「限界突破」を体感しました。



9月に行われた行事

- 9月4日 ソニー生命福岡支社にて講演
- 9月9日 住友生命金沢支社にて講演
- 9月10日 SHE研修
- 9月11日 住友生命高知支社にて講演
- 9月12.13日 ソニー生命短期コンテストチームワーク賞表彰会食会(函館)
- 9月17日 ベスト5会食会(虎ノ門ヒルズ「アンダーズ東京」)
- 9月18日 ソニー生命福山支社にて講演
- 9月20.21日 観音崎感動塾
- 9月22日 フロの会(淡路島)
- 9月24日～26日 アチーブメントダイナミックアドバンスコース受講
- 9月29日 JAIFA開催(ホテルニューオータニ大阪)



基本があれば・・・

「基本があれば、1を100にすることだってできる」

とは、元サッカー日本代表中田英寿選手の言葉です。

以下は、その言葉の詳細です。

「派手で美しいプレーを見せようと思ったら、地道な練習を死ぬほどしないと。

基本があれば、1を100にすることだってできるんだから。

基本がない選手は、いつか消えていくでしょう」

練習でいちばん時間を割いているのは、最も地道な対面パスだ。

「ふたり一組になって、パスを出し合う練習。何度も何度も繰り返すこと。これが重要です」

しかし、何も考えないで蹴るだけでは、進歩はない。

「足のどの部分で、どれくらいの力で蹴ると、どういうパスになるのか、頭の中にインプットしながら蹴らなきゃ駄目。

球質や緩急など、イメージしたボールと同じボールを蹴れるまでパスを繰り返す。

そうやって練習して、ある程度ちゃんとボールが蹴れるようになると、いちいちボールに視線を落とさなくてもパスを出せるようになる」

私も毎週お客様とのやりとりのロープレをして、商談する。

基本ができていないと、資料よりも、お客様が理解できているかどうか、何を期待しているのかに神経をつかう。

「この基本技術が、一瞬のチャンスをもものにするよね」



ライフプランにお変りはございませんか？

ライフプランが変化すると必要な保障内容もまた変化します。
大切なご家族を守るためにも、定期的にライフプランの確認をしましょう！

その他、近況などもお伝えいただくと嬉しく思います！
山本までメール、FAX、お電話にて、お気軽にご連絡ください！

E-mail: MASAOKI_YAMAMOTO@sonylife.co.jp
携帯 090-9547-8493 tel 078-333-1131 fax 078-333-1130

