

まささんだより

2014年12月号

平成26年 12月号(vol.28)不定期発行です。
ソニー生命保険株式会社
神戸ライフプランナーセンター 神戸中央支社
エグゼクティブ ライフプランナー 山本 正明
〒650-0034 神戸市中央区京町80 クリエイト神戸7F
tel 078-333-1131 fax 078-333-1130 携帯 090-9547-8493
E-mail: MASAACKI_YAMAMOTO@sonylife.co.jp
個人ホームページ: <http://masasan.com>



奇跡の
営業

◆ 山本正明
「たのせいのか
本誌に載せたい
4000人の
トップに立つた
秘訣とは？」

近況報告

MDRT信越ブロック研修会。充実の1日でした。感謝です。



ロータリークラブの懇親会で和歌山、真田幸村の歴史を勉強しました。人材育成と負けない歴史の作り方を勉強しました。



福岡県田川市たがわ商人塾にて講演会です。80名の方から感動、感激、感謝のメッセージをいただきました。こちらこそ、感謝です。



アチーブメントのピークパフォーマンスコースを修了しました。何ともいえない充実感にひたっております。これで全てのプログラムはインストールされました。やるのは自分です。目標達成プログラムの全力前進です。



11月に行われた行事

- 11月 6日 たがわ商人塾にて講演
- 11月11日 MDRT信越ブロックにて講演
- 11月16日 あんしん館にて講演「相続と遺言」
- 11月17日 日新火災海上保険本社にて講演
- 11月19日 MDRT神奈川ブロックにて講演
- 11月26日～28日 アチーブメントピークパフォーマンスコース受講



本当に話し上手な人とは？

何かにつけて、「私は、私は」と自分のことばかり話題にしたがる人がある。
誰かが話題を変えようとしても、「私の彼は・・・」「私の家では・・・」
と半ば強引に自分の話を持って行こうとする。
周囲の人たちがウンザリしていることはお構いなしで、延々と自分のことを喋り続ける・・・。
自分のことばかり話題にする人は、目立ちたがり屋で自意識が高く、他人への関心は薄い。
会話は自分中心でないと気が済まず、人の話は聞いていない。
人からよく見られたいという気持ちが強く、見栄っ張りなので、自慢話が多い。
自分をほめてくれる相手を常に求めている。
どんな人でも、他人から厳しいことを言われるより、優しい言葉をかけてくれる人を好ましく感じるものだが、このタイプの人には歯の浮くようなお世辞に弱いので、悪徳セールスに騙されやすい。
「話し上手な人とはどんな人か？」と聞くと、「よく喋る人」「能弁な人」「話が面白い人」を思い浮かべる人は多いが、聞き手が白けているのでは会話は楽しめない。
話し上手な人とは、よく喋る人ではなく、会話を楽しくしようとする人である。
人は基本的に、聞くことより、話すことのほうが好きである。
自分の言いたいことを話せたときは、誰も気分がいい。
他人の話に耳を傾げるのも、自分の話を聞いてほしいと思うからだ。
そして、楽しい会話のできる相手とは、また会って話したいと思う。
本当に話し上手な人とは、聞き上手な人である。



ライフプランにお変わりはありませんか？

ライフプランが変化すると必要な保障内容もまた変化します。
大切なご家族を守るためにも、定期的にライフプランの確認をしましょう！

その他、近況などもお伝えいただくと嬉しく思います！
山本までメール、FAX、お電話にて、お気軽にご連絡ください！

E-mail: MASAACKI_YAMAMOTO@sonylife.co.jp
携帯 090-9547-8493 tel 078-333-1131 fax 078-333-1130

