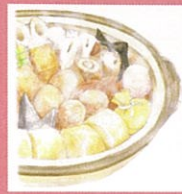


まささんだより



2015年1月号

平成27年 1月号(vol.29)不定期発行です。
 ソニー生命保険株式会社
 神戸ライフプランナーセンター 神戸中央支社
 エグゼクティブ ライフプランナー 山本 正明
 〒650-0034 神戸市中央区京町80 クリエイト神戸7F
 tel 078-333-1131 fax 078-333-1130 携帯 090-9547-8493
 E-mail: MASAANKI_YAMAMOTO@sonylife.co.jp
 個人ホームページ: <http://masasan.com>



近況報告

12月11日に生命保険ファイナルアドバイザー協会大阪府協会JAIFA大阪で講演しました。皆さんから、「やる気ができました。感動しました。」と大変喜んでいただきました。



御堂筋のイルミネーションが「最も多く街路樹にイルミネーションを施した通り」としてギネス世界記録に認定されたそうです。



12月に行われた行事
 12月11日 JAIFA大阪にて講演
 12月18日～20日 SHE東京研修



信用しづらい人&信用できる人 10の特徴

友人から聞きました。100人の支店長にインタビューしたそうです。
 その時にした質問が「お金を貸すときに一番大事にするのは何ですか？」
 と聞いたところ、ほとんどの方が「第一印象」と言っていました。
 第一印象で「この人は信用できる」と思った方に貸した場合、そのほとんどがきちんと返済してくれたようです。
 信用しづらい人と信用できる人の違いはどこにあるのでしょうか？

信用しづらい人 10の特徴	信用できる人 10の特徴	信用できる人になるための10のポイント
1. 「私を信用してください」と言う	1. 価値観が揺るがない	1. 自己開示をする
2. 秘密主義	2. 言行一致	2. 自慢話をしない
3. 自称「親友」が多い	3. 口が堅い	3. 憶測で物を言わない
4. 自己顕示欲が強い	4. 言い訳をしない	4. 自分との約束は守る
5. 語尾を濁す	5. 時間キッチリ(5分前行動ができる)	5. 相手の目を見て話をする
6. 自慢話が多い	6. 友人が多い	6. 自分にとって都合の悪い情報も伝える
7. 人によって態度を変える	7. 親身に話を聞いてくれる	7. 人と公平に接する
8. 損得に敏感	8. 本人のいないところでその人を褒める	8. 損得を考えない
9. 愛想が良すぎる	9. 感謝の言葉が多い	9. ホウレンソウ(報・連・相)はしっかり行う
		10. 身なりを整える



ライフプランにお変りはございませんか？

ライフプランが変化すると必要な保障内容もまた変化します。
 大切なご家族を守るためにも、定期的にライフプランの確認をしましょう！

その他、近況などもお伝えいただくと嬉しく思います！
 山本までメール、FAX、お電話にて、お気軽にご連絡ください！

E-mail: MASAANKI_YAMAMOTO@sonylife.co.jp
 携帯 090-9547-8493 tel 078-333-1131 fax 078-333-1130

